

**تنمية الموارد الطبيعية**

**في المنظمات غير الربحية**

**إعداد وتقديم**

**٥ : أنواع أنواع  
البي**

# قبل أن نبدأ ...

أخي المتدرب ...

أقدر حضورك لهذه الدورة لاكتساب مهارات ومهارات جديدة وأتمنى منك التالي :

- التركيز على العملية التدريبية ما أمكن ذلك .
- إغفال الجوال . او ضبطه على الوضع الصامت .
- للضرورة القصوى يمكنك إجراء المكالمة خارج القاعة .
- المشاركة بطرح الآراء والأفكار .. والتفاعل مع الأنشطة والورش التدريبية .
- الحرص على الالتزام بمواعيد الدورة المختلفة

# التعارف ...

- الاسم : .....
  - العمل : .....
  - التخصص الجامعي : .....
  - طبيعة المهام التي تؤديها : .....
  - سنوات الخبرة عموماً : .....
  - سنوات الخبرة في العمل الخيري : .....
  - طبيعة العمل : متفرغ ، متعاون .....

# المدرب . . .



د: أنور علي ردمان الحميدي

مستشار مالي وإداري ونظم معلومات

E-mail : [anor31@hotmail.com](mailto:anor31@hotmail.com) جوال ٠٥٦٦٠٧٤٠٦



مُدرباً في دلالة القطبان واللهم يا رب العالمين وفِي دِرْجَاتِ الْمَنَظَّمِ وَالْمُنظَّفِ الْمَهْوَلِ مَا تَحْمَدُ الْأَوَّلَى ١٤٣٣ هـ - القصيم ..... إعداد وتقديم : د / أنور الحميدي

• الدكتوراه في المحاسبة والتمويل ( أول رسالة دكتوراه متخصصة في المحاسبة في المؤسسات الخيرية الإسلامية )

• ماجستير في المحاسبة والتمويل- محاسبة التكاليف

• بكالوريوس محاسبة مع مرتبة الشرف الأولى

• بكالوريوس تسويق وإدارة إنتاج مع مرتبة الشرف

• مستشار مالي أمريكي معتمد

• باحث متخصص في الجوانب المالية والإدارية وأنظمة المعلومات في المنظمات غير الربحية

• كتب ومنتجات تحت التأليف ( إدارة المال في المنظمات غير الربحية ، محاسبة التكاليف واستخدامها في المؤسسات الخدمية والمنظمات غير الربحية ، الأسس العلمية والعملية في إعداد الموازنات التخطيطية والتشغيلية في المنظمات غير الربحية )

# **محتويات البرنامج**

تنمية الموارد ... الإطار النظري

تنمية الموارد ... البعد التخطيطي

تنمية الموارد ... البعد التنفيذي

تنمية الموارد ... الداعمين والمانحين

تنمية الموارد ... المتطلبات البشرية

تنمية الموارد ... التقارير

# لماذا الدورة ...

- إكساب المتدربين المهارات المرتبطة بشمولية تنمية الموارد
  - المنهجية العلمية في بناء وتطوير إدارة تنمية الموارد في المنظمات غير الربحية.
  - التبرعات والهبات أهم الموارد المالية لكثير من المؤسسات الخيرية
  - العملية التنظيمية تلعب دوراً مهماً في نجاح عملية جمع التبرعات
  - تنمية الموارد أصبحت علمًا وفنًا تستدعي الوقوف عند ذلك
  - ارتباط تنمية الموارد بالعديد من التطورات على مستوى الأساليب أو التقنيات

# بِذَا الدُّورَةِ

# **محتويات البرنامج**

تنمية الموارد ... الإطار النظري

تنمية الموارد ... البعد التخطيطي

تنمية الموارد ... البعد التنفيذي

تنمية الموارد ... الداعمين والmakers

تنمية الموارد ... المتطلبات البشرية

تنمية الموارد ... التقارير

# أشكال العمل التطوعي

- متطوعون بالمال
  - متطوعون بالجهد فقط
  - متطوعون بالجهد والخبرة
  - متطوعون بالوقت
  - متطوعون بالمال والجهد والوقت

## س. هل العمل الجماعي عمل مؤسسي؟



## التهديدات

# مستويات العمل من الفردية إلى المؤسسة





## مفهوم التسويق

**”علم وفن إيجاد العملاء والاحتفاظ بهم وتنميتهم بما يحقق أهداف المنظمة**

أطراف العملية التسويقية في الشركات التجارية

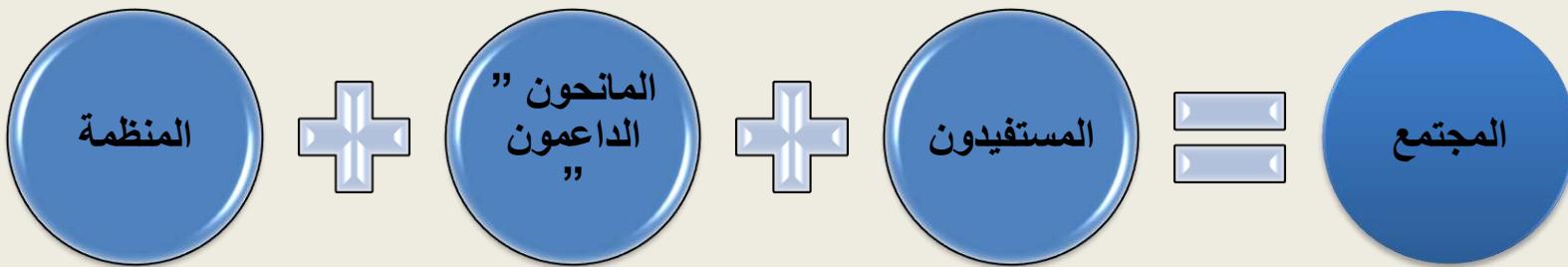
العميل "المستهلك"

#### **مقدمة الخدمة "السائع"**

# تنمية الموارد .. المفهوم

- فن تحديد احتياجات المستفيدين ، وتبليغ رغبات الداعمين ، بما يحقق النفع للجميع ”مستفيد داعم ومنظمة ومجتمع“

## أطراف العملية التسويقية في المؤسسات الخيرية



# التسويق الخدمي والخيري .. الخصائص

✓ اللاملموسية

✓ التلازمية

✓ عدم التجانس في المخرجات

✓ عدم القابلية للتخزين

✓ عدم انتقال الملكية

# التسويق الخيري .. خصائص

✓ لا يستهدف الربح

✓ اختلاف دافع الخدمة عن المستفيد منها

✓ تأثير المجتمع القوي فيها

✓ كثرة المتطوعين

✓ كثرة التقلبات والطوارئ والأزمات

# لماذا تنمية الموارد؟

- استمرارية المنظمة بماله ومصدره التسويق
- مصدر دخل استراتيجي للمنظمات
- نقل المنظمة من ردة الفعل إلى صناعة الفعل
- تساعد في بناء رؤية طموحة
- تساهم في بناء صورة ذهنية للمنظمة

## تنمية الموارد ..

**تنمية الموارد في المنظمات ليست مسألة مالية فقط ..**

لأنها فلسفة أخلاقية وتنظيمية وعملية بناء تراكمي تؤدي إلى :

- تواصل دائم وفعال مع الناس
  - تطوير شبكة علاقات بين المنظمة ومحيطها الاجتماعي
  - خلق قاعدة كبيرة من المناصرين والداعمين لأهداف وقضايا الجمعية

# تنمية الموارد .. الاستراتيجيات

□ الخروج من إطار العلاقة المبنية على المال

□ إستراتيجية تنمية الموارد ينبغي أن تنطلق من المفهوم الشامل :

• تنمية العلاقات بين المنظمة ومحيطها

• توسيع العلاقة

• المحافظة على العلاقات وتعزيزها .

## تنمية الموارد ... كييف نعمل

**إذا فهذا ما  
يمكنك  
الحصول على  
مني**

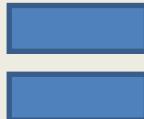


**هذا ما سأفعله بما هو متاح**

هذا ما هو  
متاح لدى

1

**إذا فهذه  
الموارد التي  
ساحتاجها**



## هذه الطريقة التي سأتبّعها

هذا ما  
تريد مني  
تحقيقه

1

استعادة لصورة ..

اشترك في صحيفتنا  
الإنتربن المطبوعة

١٩٩٦

لمنددة عام بـ

**125 ملياراً تضع السعودية على قمة دول العالم في  
أعمال البر**



جريدة الصحراء المغربية | 12153 | 7 مارس 2012 | عدد 14 ربيع ثالث 1433 | www.fond.com

Digitized by srujanika@gmail.com

**٥٤: نسرين عمران وأمل بازاري**  
ليل ملendi جهة الاقتصادى يوم من فى مناقشة محور أعمال البر العربية وتعزيز قن الطعام والتصف المجتمع، وذلك في ظل  
كتابات مختلطة متعدد «غرب» خال تلك الجلسه والتى لم يكتفى من الرد على معظم مداخلات الحضور باعتبارهم ليسوا على دراية

يشمل الذي شهد المتنبي خلال هذا العام اعترف به صالح رئيس مجلس إدارة الغرفة التجارية الصناعية بجدة ضمن مؤتمر حفل افتتاحى عقد بعدنتهاء الجلسة الثانية، مرجعا سبب ذلك إلى إخفاق الفرقة فى اختيار الأسماء الممتحنة في كافة جلسات المتنبي مخصصة لمناقشة الشأن المحلى.

أرجو عذرًا على إزعاجكم، ولكنني أود التوضيح أنني مهندس في مجال الاتصالات، وليس في مجال الميكانيكا. أنا أعمل في شركة متخصصة في تطوير أنظمة الاتصالات اللاسلكية، مثل شبكات الجيل الرابع (4G) والجيل الخامس (5G). أنا أدرس في كلية الهندسة الميكانيكية، ولكن عملي الأساسي ينبع من دراستي في مجال الاتصالات.

دورة تنمية الموارد في المنظمات غير الربحية - جمادى الآخرة ١٤٢٣

# تنمية الموارد .. التي نريد ؟

- من المناشط إلى المشاريع
  - من جمع التبرعات إلى تنمية الموارد
  - من تنمية الموارد إلى إدارة الموارد
  - من المتبرعين إلى المستثمرين من خلال المشاركة
    - التمويل
    - القرض
    - الدعم العيني
    - الدعم المالي

## متطلبات الانتقال

- ❖ الخروج من دائرة القناعة بـان العمل الخيري لا يعمل إلا من بالترعات
  - ❖ الخروج من إدارة الأزمات إلى الإـدارة بالـأهداف
  - ❖ الخروج من ردة الفعل إلى صناعة الفعل
  - ❖ تغيير ثقافة العمل
  - ❖ تغيير أهداف الإـدارة العليا ..
  - ❖ عمل مؤسسي دائم قائم على أنظمة متكاملة تتمتع بالاحترافية والمرنة

## تنمية الموارد ... المكونات

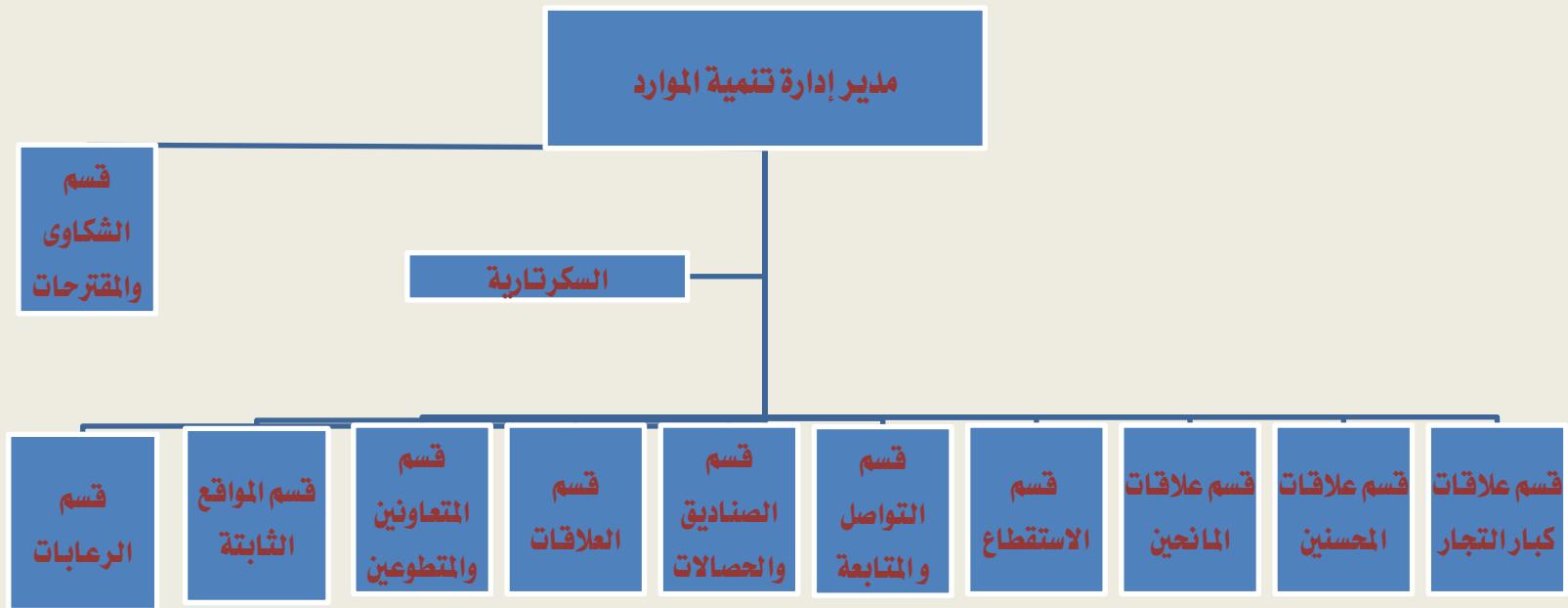
- عملية إدارية التخطيط ، التنظيم ، قواعد البيانات
  - متبرع وداعم ” من هو ، التصنيف ... ”
  - الموارد البشرية ” الاختيار ، الموصفات ، التحفيز ”
  - أساليب تنمية الموارد ” الجمع ، الاستثمار ، الاوقاف ”
  - التقرير

# البداية.....

# توفير المتطلبات المادية والبشرية

# تنمية الموارد .. الهيكل التنظيمي

## هيكل مبسط لإدارة تنمية الموارد في المؤسسة الخيرية



# تنمية الموارد .. المهام الوظيفية

## • مهام إدارة تنمية الموارد في المؤسسات الخيرية

« إعداد الخطة السنوية للإدارة ومتابعة التنفيذ بعد الاعتماد

« الإشراف على إعداد قاعدة البيانات الخاصة بتنمية الموارد

« الإشراف على الخطة الإعلامية للملفات التسويقية

« الإشراف على تنظم كافة العمليات المتعلقة بتنمية الموارد

« المساهمة في استقطاب الكفاءات للمساهمة في أعمال التسويق

« تسويق كافة البرامج والأنشطة والمشاريع في المنظمة

« المساهمة في إيجاد صورة ذهنية للمنظمة قوية

# **محتويات البرنامج**

تنمية الموارد ... الإطار النظري

تنمية الموارد ... بعد التخطيطي

تنمية الموارد ... بعد التنفيذ

تنمية الموارد ... الداعمين والمالحين

تنمية الموارد ... المتطلبات البشرية

تنمية الموارد ... التقارير

# الخطيط لتنمية الموارد ... لماذا؟

- وضوح الرؤية وتحديد الأهداف
- الاستخدام الأمثل للموارد والإمكانات
- إتباع أساليب العمل المؤسسي في إدارة العملية التسويقية
- الدقة في تحديد ماذا نريد وماذا نستهدف
- تحسين الأداء مع تقليل كلفة الوقت والجهود
- تحديد الاحتياجات الفعلية من الموارد المالية والبشرية
- تحقيق التكامل والتنسيق
- التحول من إدارة الأزمات إلى إدارة التوقعات

# التخطيط لتنمية الموارد ... كيف؟

## خطوات عملية التخطيط الاستراتيجي



## خطوات عملية التخطيط السنوي



# الخطيط لتنمية الموارد ... التحليل

- الخطوة الأولى: تتمثل في دراسة الواقع والمتمثل في
  - جوانب القوة
  - جوانب الضعف
  - الفرص المتاحة
  - الصعوبات المتوقعة

# التحليل ... الموارد ... تنمية خطيط

# SWOT

## Analysis

## تحلیل سوات

S

نقاط القوة

## strengths

W

نقاط الضعف

# Weaknesses

0

الفرص

## Opportunities

T

المخاطر

**hreat**

# التحليل ... الموارد لتنمية خطيط

## عوامل القوة

## Strengths

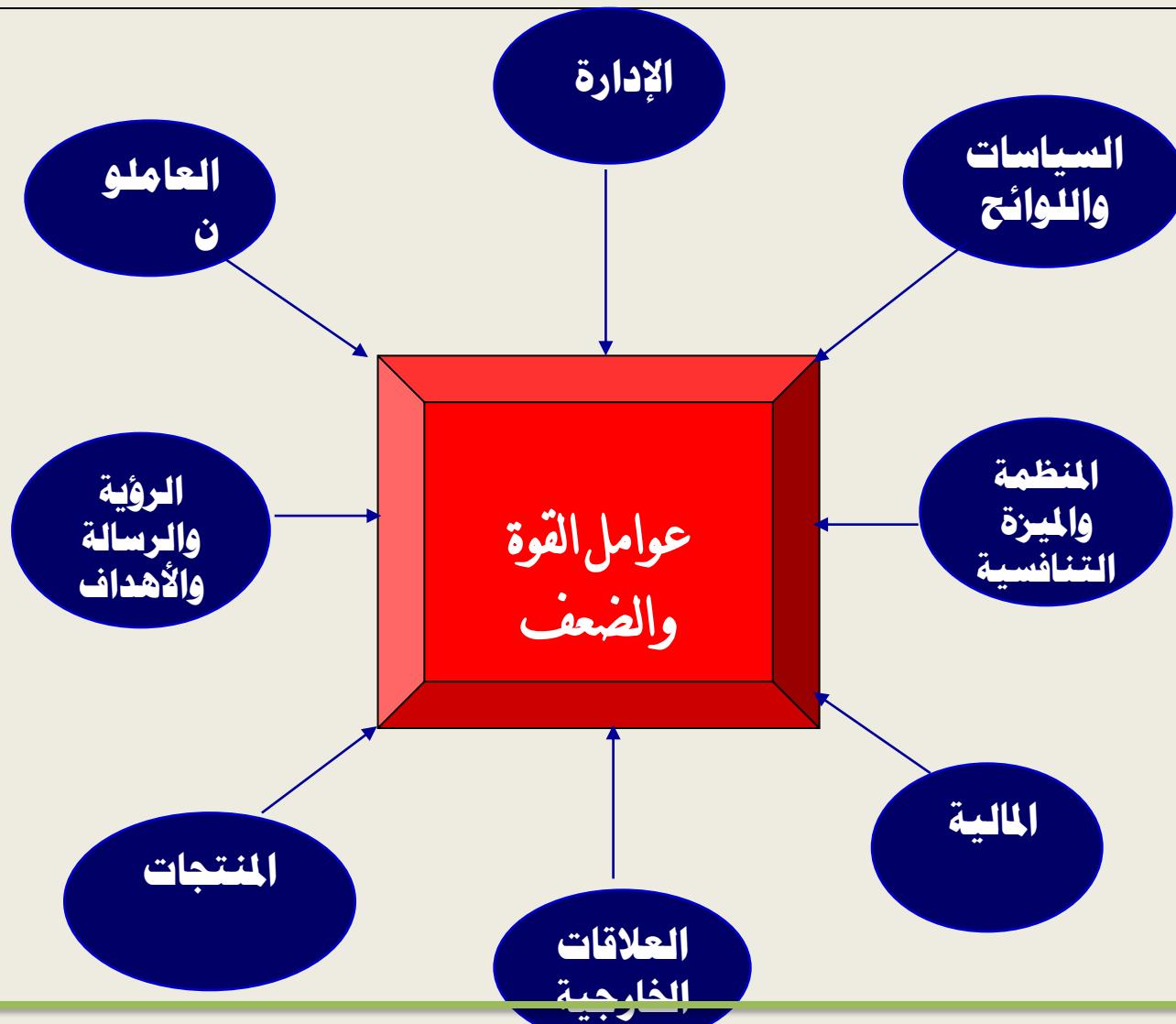
**الممارسات الناجحة للشركة التي ساعدتها ( لا تزال تساعدها ) على خلق ميزة تنافسية**

## عوامل الضعف

# Weaknesses

**الممارسات غير الناجحة التي أضعفـت ( لا تزال تضعفـ ) من خلق ميزة تنافسية للشركة**

# مسح وتحليل البيئة الداخلية



# التحلييل ... الموارد ... التنمية الخطيط

Opportunities

الفرص

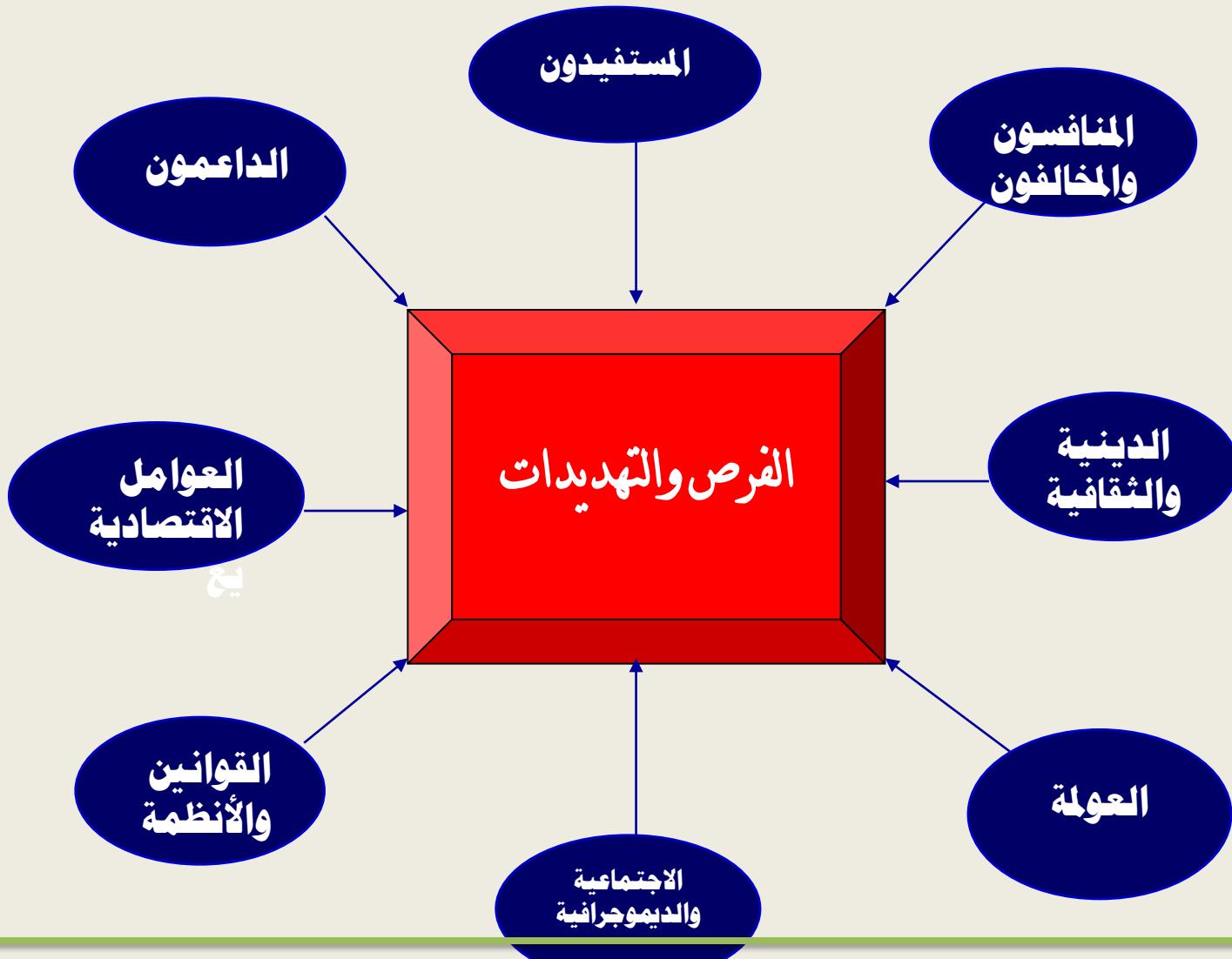
العوامل الخارجية التي أثرت ( لا تزال تؤثر ) إيجابياً على خلق وتحسين الميزة التنافسية للشركة

Threats

المخاطر

العوامل الخارجية التي أثرت ( لا تزال تؤثر ) سلبياً على خلق وتحسين الميزة التنافسية للشركة

## مسح وتحليل البيئة الخارجية



# حالة عملية



# من التحليل .. إلى الخطبة

## الخطوة الثانية: وضع المستهدفات المالية

- تقوم إدارة الموارد بوضع الهدف المالي المطلوب من الإدارة
  - تقوم إدارة بتقسيم السنة إلى عدة مراحل حسب ما يرونها مناسباً .
  - يتم توزيع الهدف المالي للعام كاملاً على هذه المراحل بنسب مدروسة، حسب ظروف ومعطيات كل مرحلة .
  - يتم توزيع الهدف المالي للعام كاملاً على أقسام الإدارة بنسب مدروسة،
  - يتم توزيع الهدف المالي للعام كاملاً على المندوبين الموجودين في القسم بنسب مدروسة، حسب قدم المندوب وخبرته وعدد وحجم المحسنين عنده.

# التخطيط... تحديد المستهدف

- تحديد أسلوب التقدير للتبرعات المعتمد في المؤسسة "مرفق"
- جمع المعلومات عن بنود التبرعات المختلفة للسنوات السابقة (النحوات العامة ، الزكوات ، الكفالات المختلفة)
- جمع المعلومات عن بنود الإيرادات (الأوقاف ، الاستثمارات ، الدعم الحكومي ) الخاصة بدعم البرامج والأنشطة للسنوات السابقة
- تحديد العوامل والتغيرات التي طرأت على هذه البنود بالزيادة أو النقص في الأعوام السابقة وأخارجها من دائرة التأثير وخصوصا في التبرعات
- تحديد المستهدف للسنة القادمة بعد استعراض مراحل التهيئة لإعداد الميزانية وفق الطريقة المتبعة مع الاستعانة بعض الطرق الإحصائية أو الرياضية أو الحكمية في تحديد ذلك
- حدد المستهدف المتوقع من التبرعات العينية المحتملة

# التخطيط... تحديد المستهدف

- حدد مستهدفات الأقسام والوحدات حسب أنواع التبرعات والفترات "مرفق"
- حدد مستهدفات الموظفين حسب التبرعات والفترات
- حدد خطة العمالة الإضافية لتحقيق المستهدف (توظيف جديد)
- حدد مستهدفات الموظفين الجدد في حال كانوا مندوبيين أو موظفين يسري عليهم لائحة المكافآت والحوافز

المربطة بالإدارة

- حدد المصروفات الإدارية الأخرى التي تحتاجها لتحقيق المستهدف "مرفق"
- حدد الأصول الثابتة التي يحتاجها القسم لتحقيق المستهدف "مرفق"

## التحطيط... المؤشرات

١. مؤشرات فاعلية
  ٢. مؤشرات كفاءة
  ٣. مؤشرات إنتاجية
  ٤. مؤشرات نتيجة
  ٥. مؤشرات لأثر
  ٦. مؤشرات جودة
  ٧. مؤشرات وقت
  ٨. مؤشرات سلامة

# **محتويات البرنامج**

تنمية الموارد ... الإطار النظري

تنمية الموارد ... البعد التخطيطي

تنمية الموارد ... البعد التنفيذي

تنمية الموارد ... الداعمين والmakers

تنمية الموارد ... المتطلبات البشرية

تنمية الموارد ... التقارير

# تنمية الموارد .. التنظيم الإداري

• مظاهر إدارية غير داعمة لتنمية الموارد

□ البطء في اتخاذ القرارات

□ تعدد جهات الإشراف

□ كثرة اللجان في العمل

□ غياب الهدف

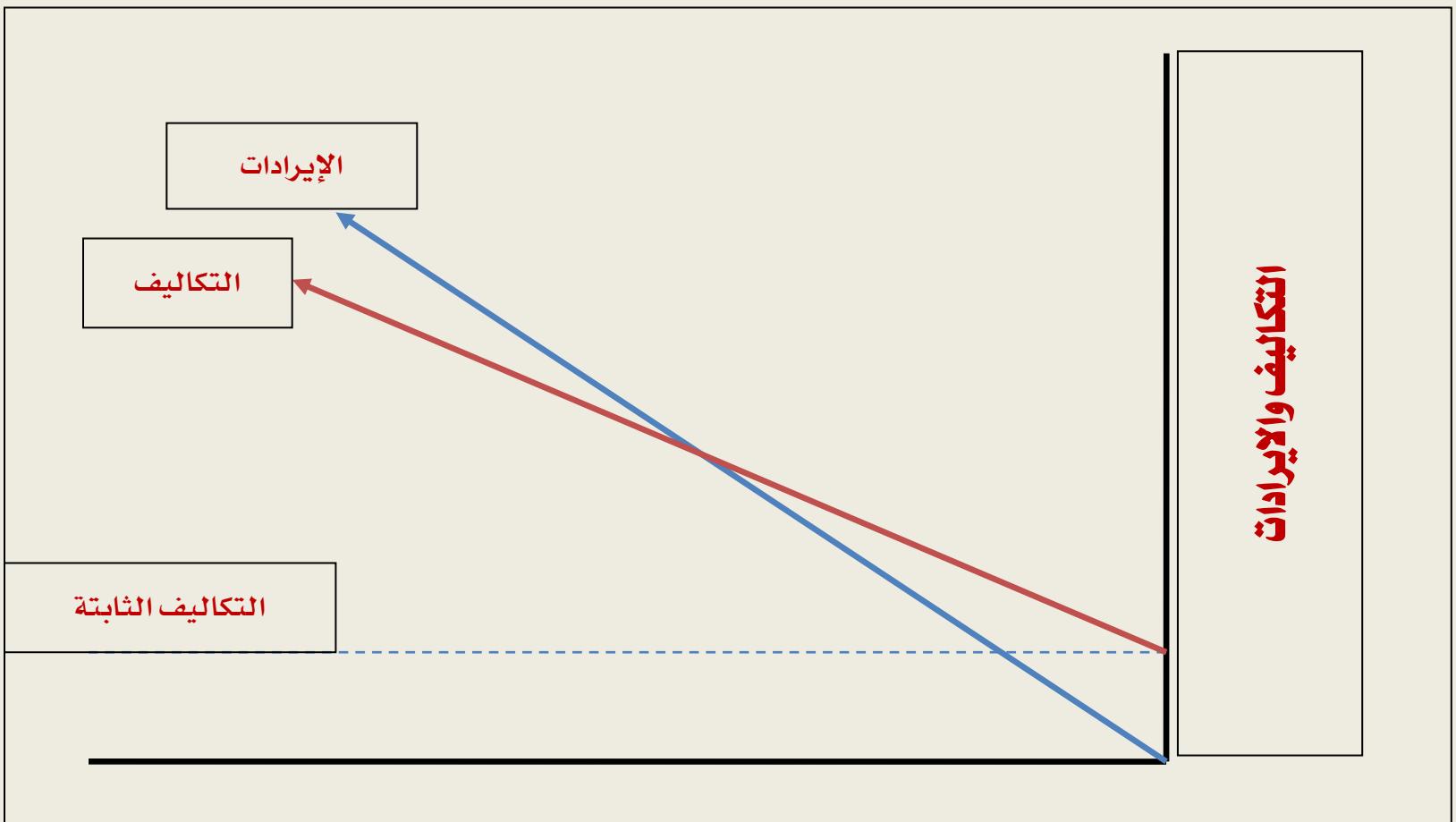
□ عدم توافر أساس قياس

□ الروتين والبيروقراطية وضياع المسؤولية

# تنمية الموارد .. التنظيم الإداري

- مظاهر إدارية غير داعمة لتنمية الموارد
    - الفوضوية في العمل
    - زيادة الأعمال المكتبية
    - تأخر الأنظمة الإدارية
    - ضعف الكوادر
    - تدني الأجور وضعف الحوافز
    - زيادة الأعباء على المديرين
    - تجاهل الاعتماد على المعلومات

# تنمية الموارد .. الإجابة



# تنمية الموارد .. بالاًصول وراس المال

- الأصول الثابتة :

الموسوعة

«الأعيان الوقفيّة»

« وغير الملموسة»

- الأصول المتدالة

» النقدية

«المخزون»

«الأنظمة»

» الاستثمارات

- أصول أخرى

# تنمية الموارد .. جهات داعمة

• الجهات الرسمية :

- وزارة الشؤون الإسلامية
  - وزارة الشؤون الاجتماعية
  - رعاية الشباب
  - صندوق المؤدية
  - بنك التسليف
  - المركز الوطني للمبادرة
  - صندوق الموارد البشرية

# تنمية الموارد .. جهات داعمة

- رجال الأعمال ذوي التجارب الناجحة
  - أساتذة الجامعات في كليات الإدارة والمحاسبة والاقتصاد
  - الغرفة التجارية الصناعية ”مراكز المعلومات ، مراكز لدعم المشروعات ، ادارة التطوير ”
  - الشركات الاستشارية المتخصصة في دراسات السوق ودراسات الجدوى وغيرها
  - شركات ومراكز التدريب
  - الجهات المانحة ”مرفق ”
  - الشركات التي لديها إدارة للمسؤولية الاجتماعية

# تنمية الموارد .. أفكار عامة

- الاستثمار في تملك الأراضي في المناطق ذات الطلب المتزايد
  - استثمر الأرباح واعمل على استعادة راس المال على المدى الطويل
  - بناء منشآت عقارية بهدف إعادة البيع أو التأجير
  - استئجار مبني متكملاً وإعادة تأجيره كوحدات
  - شراء واستيراد بضائع موسمية مع توفر المشتري سلفاً
  - الاستثمار في المشروعات الصغيرة مقابل تملك حصص

## تنمية الموارد .. أفكار عامة

- مشاركة في مشروع ناجح قابل للتوسيع وفتح فروع جديدة
  - عقود تدريب مع جهات حكومية يحتاج إلى تمويل
  - عقد توريد يحتاج إلى تمويل
  - عقود حكومية مضمونة تحتاج إلى تمويل
  - صناديق الاستثمار المجازة شرعاً
  - الاستثمار في المناطق الناشئة والمتوقع تطورها .

## تنمية الموارد .. أفكار عامة

- استثمار المرافق والمساحات العامة في حال توافرها ” ملاعب كره ، قاعات احتفالات ”
- استثمار اسم المنظمة باتفاقيات تجارية لدعم منتجات مقابل عائد للجمعية
- استثمار قواعد المعلومات في الجمعية والاستفادة منها ” رسائل جوال . ملتقى الأطباء ، المهندسين ، النخبة ، المستشارين ، العقاريين ”
- الربط بين أصحاب الكفاءات والخبرات في قواعد البيانات والمجتمع .

## تنمية الموارد .. أفكار عامة

- برامح التمويل والإقراض للمشروعات الصغيرة
  - تحويل المصروفات إلى منتجات قابلة للتسويق ” العرض على المتطوعين او الجهات الداعمة قبل الصرف ”
  - مشروع التوسيع في التطوع ” معلم في كل مدرسة ، طالب في كل فصل ، بنت في كل بيت ، ولد في كل اسرة ، موظف في كل شركة ، عامل في كل مؤسسة ”
  - بطاقات التخفيض للجهات الخيرية وتباع برسوم ” تشتراك فيها عدد من الجهات في تقديم نسب تخفيض للمؤسسة الخيرية ”

## تنمية الموارد .. الأوقاف

- توسيع صور الوقف من خلال أساس
  - وقف النقود:
  - الوقف المؤقت (وقف المنافع المؤقت)
  - وقف عائد العمل لجزء من الوقت.
  - وقف جزء من وقت العمل كوقف ساعة من البث أو ساعة طبية أو استشارية.
  - وقف العمل الإضافي بدون عوض في مؤسسة من المؤسسات الخيرية .

## تنمية الموارد .. الأوقاف

- توسيع صور الوقف من خلال أساس
  - وقف المستأجر منفعة العين المؤجرة خلال مدة التأجير.
  - وقف المستعير منفعة العين المستعارة خلال مدة العارية.
  - تحبس منفعة حديقة أو قاعة مناسبات أو مسكن يوماً في الأسبوع.
  - تحبس منفعة سيارات على جهة معينة.

## تنمية الموارد .. الجمع

- "الجهود المبذولة من الجمعيات او المؤسسات الخيرية لجمع الاموال او الاشياء العينية من الافراد او الشركات او الجهات المانحة لتحقيق اهداف المنشأة
- تعريف عملية جمع التبرعات "عملية استراتيجية منظمة تهتم بتوفير المال اللازم للمنظمة لتحقيق اهدافها

## جمع التبرعات .. الخصائص

## عملية ذات خطوات ومراحل

## □ عملية استراتيجية طويلة المدى

عملية مهمة

## **عملية الاتصال بالمحيط**

# جمع التبرعات .. المبادئ الأخلاقية

الأمانة ✓

الاحترام ✓

السلامة ✓

التعاطف ✓

الشفافية ✓

# جمع التبرعات .. المبادئ والأسس

جامعي التبرعات

- ✓ يجب قبول التبرع إن كان اختيارياً وينسجم مع أهداف المنظمة
  - ✓ العائد من التبرع أعلى من كلفة الحصول عليه
  - ✓ الالتزام بشرط المتبرع
  - ✓ عدم الاستفادة الشخصية من المتبرع
  - ✓ احترام رغبة وإرادة المتبرع في اختيار البند والنشاط المناسب

# جمع التبرعات .. المبادئ والأسس

## المترع

- ✓ من حق المحسن الاستفسار عن كل ما يريد بخصوص تبرعه
  - ✓ احترام حق المحسن بتزويده بمعلومات كافية عن كيفية صرف تبرعه
  - ✓ الحفاظ على سرية معلومات المتبرع

# جمع التبرعات .. المبادئ والأسس

المستفید

✓ احترام حقوق المستفيد والمحافظة على كرامته وتقديره

٧١ لا تستخدم وسائل جمع التبرعات للحط من كرامة المستفيد

# جمع التبرعات .. المبادئ والأسس

## المسئولية المعلوماتية

- ✓ استخدام المعلومة الصادقة والصحيحة دون تضليل او مبالغه
- ✓ احترام قوانين حماية المعلومات
- ✓ عدم تسريب معلومات المانحين في قواعد البيانات
- ✓ تحقيق رغبة المتبرع بحذف بيانته من قواعد البيانات إن رغب في ذلك

# جمع التبرعات .. الأسس العلمية

- المقابلة الشخصية تعطي أفضل النتائج
- ركز على الأفراد
- ركز على الروابط وقم بتعزيزها
- حدد مستهدفات للإدارة العليا ومجالس الإدارة
- طعم الفريق ببعض المتطوعين

# جمع التبرعات .. الأسس العلمية

- ماذا ستقد للمتبرع "الجانب العاطفي ، الجانب المنطقي "
- ركز على الهرم من الأعلى إلى الأدنى
- المشاركة الكلية : جمع التبرعات مسؤولية الجميع
- قدر المتبرع
- تقارير الأداء
- الاستقامة والأداء

# جمع التبرعات .. الأسس العلمية

- كن ايجابيا ولا تيأس
  - وزع المصادر
  - الوقت مهم
  - اعرف الاشخاص
  - السرعة في الشكر
  - المتبوع لا يعرف من أنت

# مجالات وأساليب تنمية الموارد في المؤسسات الخيرية

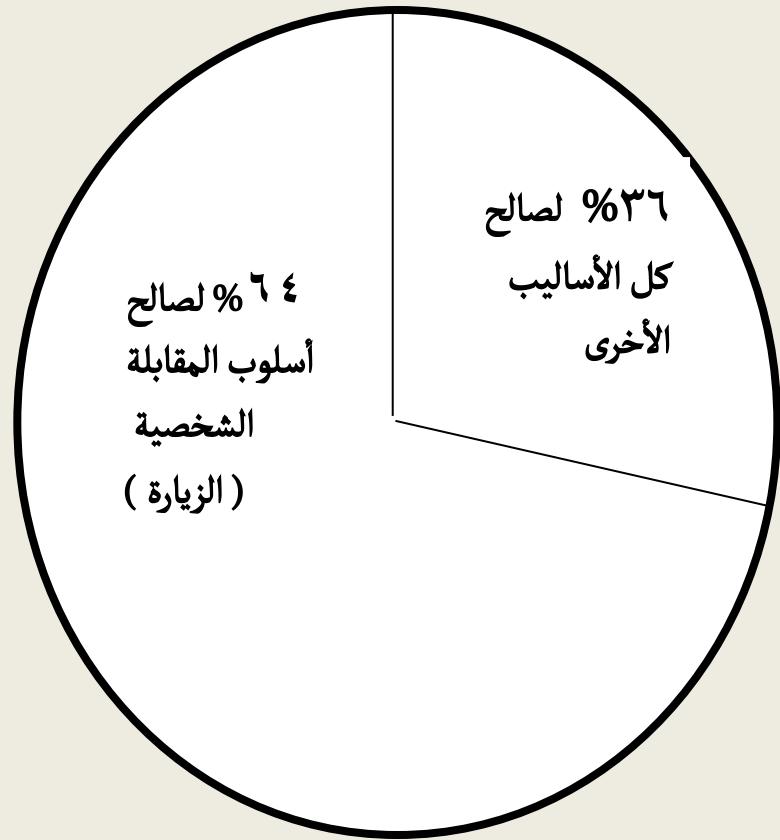
- المقابلات الشخصية
- الشركات ورجال الإعمال
- الحملات الدعائية
- المساجد والمراكز الإسلامية
- المدارس والجامعات والمؤسسات التعليمية
- الاستقطاعات الشهرية
- الهاتف
- الحفلات والمعارض
- الأوقاف والوصايا
- الشراكة مع قطاعات الأعمال

# مجالات وأساليب تنمية الموارد في المؤسسات الخيرية

- الشراكة مع الجهات الحكومية
  - الشراكة مع المنظمات الدولية
  - التواصل المنزلي
  - لتواءل الفردي ”بريد مباشر ، إلـ
  - الحملات البريدية
  - المناسبات العامة
  - المعارض وبيع المنتوجات
  - الحصالات والصناديق
  - الصراف الآلي
  - الانترنت
  - الإعلانات في وسائل الاعلان المخت

دورة تنمية الموارد في المنظمات غير الربحية - جمادى الأولى ١٤٣٣هـ - القصيم .... إعداد وتقديم : د / أنور الحميدي

# المقابلات الشخصية



## الزيارة الناجحة

# تمت بنجاح تجاوزت خط الفشل

# الزيارة الفعالة

حققت الهدف الأساسي منها التبرع غالباً

## جمع التبرّعات .. العوائق

- ## □ عوائق متعلقة بالبيئة الداخلية

- عوائق اقتصادية

- ## □ عوائق مرتبطة بمندوب جمع التبرعات

- عوائق سياسية

- ## □ عوائق فنية وإدارية وتقنية :

- ## □ عوائق متعلقة بعملية الجمع

- ## عوائق متعلقة بالبيئة المحيطة

- ## عوائق متعلقة بمنتجات الجهة

# عوامل الفشل في جمع التبرعات

١. تكليف شخص غير راغب في عملية جمع التبرعات .
٢. عدم قيام المؤسسة بدراسة عملية جمع التبرعات وأبعادها .
٣. عدم الاهتمام بالتقاليد والأعراف البيئية .
٤. محاولة جمع التبرعات لقضية منتهية ولا تثير اهتمام الناس .
٥. عدم تحديد هدف واضح لجمع التبرعات .

# تنمية الموارد.. عوامل نجاح

- ❖ التنوع في مصادر الدخل
  - ❖ قيام الجهة الخيرية بمهامها
  - ❖ التفرغ واستقطاب الكوادر
  - ❖ استخدام التقنية
  - ❖ تأهيل وتدريب العاملين في مجال تنمية الموارد
  - ❖ وضع الخطط السنوية لتنمية الموارد
  - ❖ متابعة تقارير الأداء
  - ❖ التقويم المستمر التركيز على شريحة متوسطة
  - ❖ هيكلة تنمية الموارد وتوزيع المهام

# تنمية الموارد .. عوامل نجاح

- ❖ الاهتمام بالتطوعين والمعاونين
  - ❖ بناء قواعد بيانات للمتطوعين والمحسنين
  - ❖ انشاء المجالس الاستشارية
  - ❖ تجزئة المشاريع وتنوع المنتجات
  - ❖ توفير التجهيزات والاحتياجات المادية والبشرية
  - ❖ الاهتمام بالبعد الاعلامي
  - ❖ اللجان النسائية لتنمية الموارد
  - ❖ الحواجز والمكافآت للعاملين

# إرشادات وتنبيهات في جمع التبرعات

- تغير نظرة الجهات المانحة لدعم المشاريع بين الماضي والحاضر
- كل جهة مانحة لها رؤية خاصة ولها تعاطف مع شكل أو نمط من أنماط المشاريع
- جاهزية المؤسسة الخيرية بالمشاريع والمنتجات الخيرية المختلفة
- ركز على ما تريده الجهة المانحة
- **بعض الجهات تركز على عدم فشل المشروع ”**  
ركز على كم المرات التي أقيم فيها البرنامج ، ركز على ابرز العوائق في البداية وكيف تم تجاوزها

# إرشادات وتنبيهات في جمع التبرعات

• ركز على القطرة الأولى ”

» يعتبر أهم دعم من المترع

» ادرس ای دعم کبیر ستجد بدايته قطره

«احرص على أن تنفذ مشروعًا يأسر قلب وعقل المتبرع ”نركز على دراسة شخصية المتبرع»

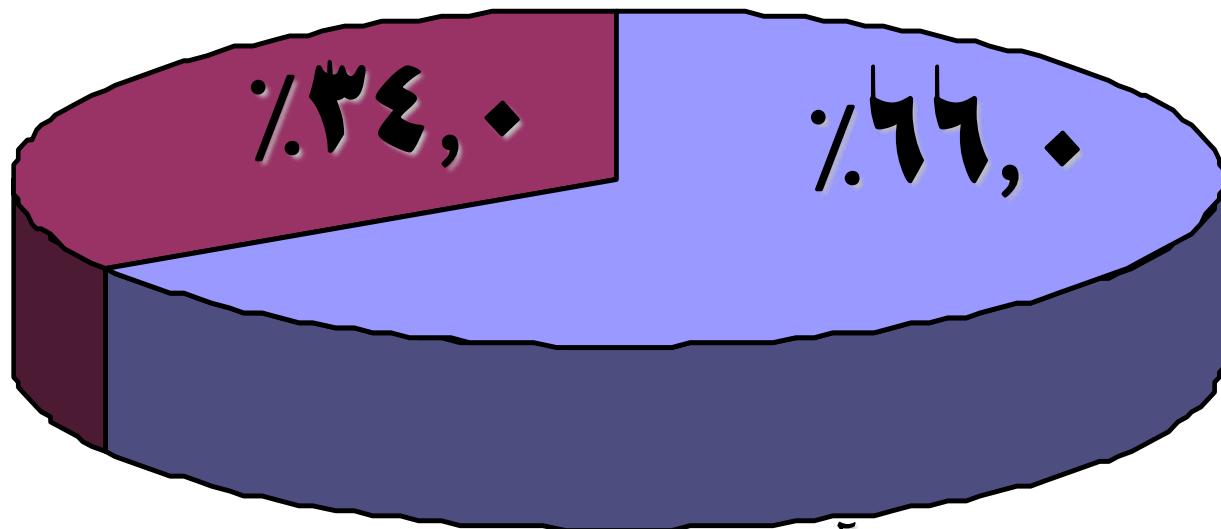
» اهتم بإخراج تقرير جميل عن القطرة الأولى

» من يشاركنا أفكار لل قطرة الأولى

# أرقام ودلائل

## زيادة عدد المتبرعين

من الدعاية والإعلام



عن طريق متبرعين آخرين

# أرقام ودلائل

- ٩٦% من المتبرعين غير الراضين لا يعلنون عن شكوكهم ، أي أنهم لن يخبروك بأنهم غير راضين عن خدمتك .
- ٩١% من أسيء معاملتهم لا يعودون للتعامل معك .
- ٢٠ شخصاً في المتوسط يبلغون المتبرع عن عدم رضاه (كل متبرع يبلغ ٢٠ فرداً) بينما في حالة رضى يخبر ٥ فقط
- ٥% من المتبرعين فقط الذين يحتاجون جهداً (غير عادي) لإرضائهم .
- ٤% فقط من المتبرعين الغاضبين يمكن استعاده ثقتهم .

# محتويات البرنامج

تنمية الموارد ... الإطار النظري

تنمية الموارد ... البعد التخطيطي

تنمية الموارد ... البعد التنفيذي

تنمية الموارد ... الداعمين والمانحين

تنمية الموارد ... المتطلبات البشرية

تنمية الموارد ... التقارير

## تنمية الموارد .. المتبرع

هو كل من يدفع طوعاً مبلغًا مالياً لصالح دعم جهة، ويمكن أن يكون هذا المتبرع فرداً، أو مؤسسة

# تنمية الموارد .. دوافع التبرع

عوامل نفسية

عوامل اجتماعية

عوامل دینیة

عوامل اقتصادية

عوامل سياسية

# تنمية الموارد .. دوافع التبرع

• عوامل أخرى

• السيرة الدينية للأفراد

• مفهوم الفرد للثروة وفلسفة المشاركة

• العطاء كأسلوب حياة

• الرغبة في حل المشكلات الاجتماعية

• الرغبة في الاحتكاك بالآخرين

• الرغبة في التقرب من المسؤولين وصناعة القرار

## تنمية الموارد .. أنواع المتبرعين

## **المحليون : الرغبة في مساعدة مجتمعاتهم المحلية**

## المتدينون : الرغبة في التبرع بدافع القيم الدينية والأخلاقية

**المستثمرون** : يتبرع بهدف الحصول على عوائد مادية كالاعفاءات الضريبية او الجماركية او الزكات

## الاجتماعيون : لاسباب اجتماعية ووسيلة للترويج الاجتماعي

**الآية ١٣:** الاياثيون : نتيجة للشعور بالمسؤولية الأخلاقية تجاه المحتجين والعائد عند هؤلاء يتمثل في مستوى من المشاعر

الأخلاقيات والرسالة

**الشاكرون** : يتبرعون لجهات كرد للجميل لأنها خدمته في فترة او موقف او حدث معين

**المسؤولون : بهدف تحسين الحالة الاقتصادية للمحرومين**

# المتطلبات البشرية .. العناصر

• الاختيار

• الاستقطاب

• التأهيل

• التشجيع

• التحفيز

# المتطلبات البشرية .. المستويات

- منظومة القيم : الانتماء ، الامين ، ... الخ
- أنماط وميول وقدرات : ذكاء اجتماعي ، تفكيري ، تنفيذي ، صاحب انجاز ،
- تطبيق مجموعة من المهارات : مهارات الاتصال ، التخطيط ، التوثيق ، ... الخ
- تطبيق مجموعة من الجدارات التخصصية الاحترافية : فن البيع ، فن المقابلة الشخصية ... الخ

# المتطلبات البشرية .. المواقف

- الثقافة الدينية
- حسن المظهر
- الثقافة العامة
- رخصة قيادة
- مهارات اتصال عالية
- معرفة أحوال أهل البلد وأوضاعهم

# المتطلبات البشرية .. المواقف

- حسن التصرف
- معرفة الواقع والطرق
- صبور
- المعرفة الجيدة بالمؤسسة التي يعمل بها ، والعمل الخيري عموما
- يهتم بالعمل ويقدره
- مبادر وديناميكي
- يحترم الوقت والمواعيد
- صاحب شخصية ومظهر لائق وجذاب
- بشوش ومرح ومتفائل

# المتطلبات البشرية .. المواقف

- يتمتع بذكاء اجتماعي مرتفع ”قدرة على قراءة الآخرين وفهم نفسيتهم ”
- مهارة عالية في تحقيق الألفة وإذابة الحواجز النفسية
- قدرة على الاستماع والإصغاء لآخرين
- إجاده العمل على الكمبيوتر
- منجز وسريع ولا يعقد الأمور
- ذاكرة قوية وقوة ملاحظة
- القدرة على التنظيم والترتيب

# المطلبات البشرية .. التحفيز

- التحفيز : مجموعة الدوافع التي تحمس العاملين لاداء العمل بشكل افضل واسرع
  - عوامل مساعدة على تحفيز العاملين
  - شعور العامل بالانتماء للجهة الخيرية
  - اهتمام الادارة بالعاملين والتواصل معهم وإشراكهم في التخطيط والأفكار
  - ربط المكافآت والترقية في العمل في الموارد بالإنجازات وليس بالأقدمية فقط
  - إشباع الاحتياجات الشخصية المختلفة (الامن الوظيفي ، الانتماء ، التقدير ،

تحقيق الذات

# المتطلبات البشرية .. التحفيز

## • معوقات التحفيز :

- عدم وضوح أهداف الجمعية
- عدم متابعة العاملين .
- قلة التدريب على العمل وقلة التوجيه
- ضعف التواصل بين الإدارة والعاملين
- الأخطاء الإدارية ، تعدد القرارات ، تضارب الاوامر ، عدم الاحترام

# المطلبات البشرية .. صور التحفيز

- المدح والثناء والتقدير الشفهي والكتابي
  - المكافآت المالية والعمولات والنسب
  - التفويض في العمل ومنح الصلاحيات
  - إعطاء يوم عطلة إضافية
  - توفير مكتب أو تجهيزات جديدة
  - الترقية والحصول على مسمى وظيفي أعلى

# المطلبات البشرية .. صور التحفيز

- حافز تحقيق المستهدف
- حافز المستهدف الفصلي
- حافز الفرصة المميزة
- حافز التبرع المميز
- حافز الربحية السريعة

# تنمية الموارد .. التحفيز

## ملاحظات عامة في التحفيز

- الحواجز ينبغي أن تكون مفتوحة ومحددة
- إعداد نظام للحواجز طموح
- عدم اقتصار نظام الحواجز على التحصيل وإنما الكسب والتنمية والمحافظة
- دخول المدراء ورؤساء الأقسام في نظام الحواجز
- تطبيق الحواجز وعدم النظر إلى ما يحصل عليه الموظف .. طالما يعطيك أعطيه

# تنمية الموارد .. مقترنات للتحفيز

- ملاحظات عامه في ضوابط التحفيز
  - حافز المستهدف
  - حافز تحقيق أعلى من نسبة المستهدف
  - تقسيم المستهدف على البنود لا قيمة إلا
  - حافز رئيس القسم (متوسط أعلى واد)
  - حافز المدير (متوسط أعلى وادني قسم
  - الحد الأعلى للحافز

# محتويات البرنامج

تنمية الموارد ... الإطار النظري

تنمية الموارد ... البعد التخطيطي

تنمية الموارد ... البعد التنفيذي

تنمية الموارد ... الداعمين والmakers

تنمية الموارد ... المتطلبات البشرية

تنمية الموارد ... التقارير

# ما هو التقرير؟

هو وسيلة اتصال كتابية تعرض المعلومات بطريقة علمية حول موضوع أو مشكلة أو برنامج معين

**التقرير هو أنت عند الآخرين**

# التفصيل ..... الموصفات

- الوصول في الوقت المناسب لضمان توفير المعلومات في وقت الحاجة إليها
  - الحداثة : يجب أن تكون المعلومات التي تحتوي عليها التقرير حديثة حتى تعدل على الموقف السائد وقت تقديمها
  - البعد الزمني يجب أن تغطي المعلومات المدى الزمني المناسب في الوقت الحاضر أو الماضي

# ال்தقرير الفعال ..... الموصفات

مضمون التقرير : من حيث محتويات التقارير يجب أن يتوافر فيها الشروط الآتية

- الصحة : أي خالية من الأخطاء
- الملائمة : أي تكون المعلومات مناسبة لاحتياجات المدير في موقف معين
- الشمول : يجب أن يتضمن التقرير كافة المعلومات المطلوبة
- التجانس : يجب أن تكون المعلومات الواردة في التقارير متجانسة وتنتمي إلى بعضها

# ال்தقرير الفعال ..... المواصفات

شكل التقرير : يجب أن تتوافر فيه الشروط الآتية

- الوضوح : أي المعلومات القابلة للفهم بسرعة وسهولة
- مستوى التفصيل يختلف مستوى التفصيل المطلوب بحسب المستوى الإداري المتلقى التقرير وطبيعة احتياجاته من المعلومات
- الانظام : يجب الحرص على ترتيب عرض المعلومات بالشكل المنطقي الذي ييسر فهم معانيها والعلاقات بينها
- طريقة العرض : فال்தقرير الجيد يعمل على إبراز الأفكار بطرق متعددة منها الرسوم البيانية - الجداول والأشكال بجانب النصوص
- الوسیط المستخدم : قد يكون التقریر في شکل مرئی علی الشاشه أو مستند مطبوع

# التقارير ..... الأهمية

- تعتبر التقارير مصدراً دائماً للمعلومات يمكن الرجوع إليها في أي وقت
- تساعد التقارير أكثر من وسائل الاتصال الأخرى، على فهم واستيعاب المعلومات والحقائق.
- تعتبر التقارير القاعدة الأساسية التي تتخذ القرارات بناء عليها
- تتميز التقارير بالاعتدال في إعدادها إذا قورنت ببعض أساليب الاتصال الأخرى
- وعلى ذلك فإن التقارير المكتوبة تعتبر من أهم وسائل الاتصال في منشأة الأعمال

# التقارير ..... إرشادات عامة

- تذكر القارئ أولاً
  - استخدم لغة سليمة ، بسيطة ، واضحة ، دقيقة
  - تجنب استخدام الكلمات الدارجة (العامية) او غير الشائعة او الامثال او المحسنات اللفظية
  - ادخل في صلب الموضوع مباشرة
  - راعي استمرارية التقرير على نسق واحد من بدايته حتى النهاية من خلال استخدام أسلوب لغوي واحد ، وطريقه موحده لعرض الافكار والاشكال والبيانات ،
  - كن موضوعياً غير محكوم بأرائك ورغباتك وأحكامك الشخصية

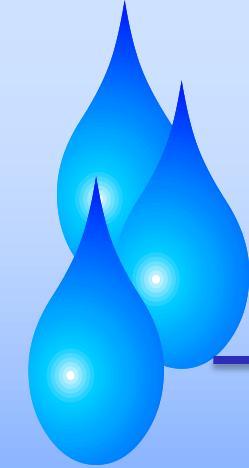
# التقارير ..... إرشادات عامة

- تجنب استخدام ضمير المتكلم (أنا ، نحن) بل استخدم ضمير الغائب وعند الاشارة الى نفسك اكتب كاتب التقرير
  - استخدم أفعال المبني للمعلوم وتجنب المبني للمجهول
  - ضع الأفعال كلها في الزمن الماضي لأن التقرير غالباً يتحدث عن أحداث تمت بالفعل
  - يحبذ مراجعة التقرير من طرف آخر بعد الانتهاء من كتابة التقرير
  - تذكر القارئ دائماً



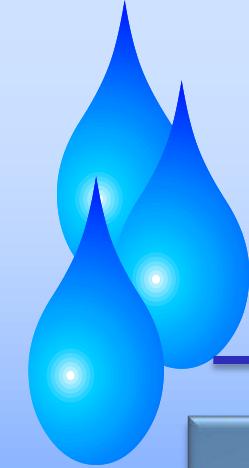
# تنبيهات وارشادات في تقارير المتراعين

- اجعل تقريرك مثيرا لاهتمام القارئ .
- استخدم عناوين رئيسية وأخرى فرعية ذات علاقات متراقبة .
- لا تجعل تقريرك طويلا مملا .
- اكتب بحياد تام دون تحيز .
- لا تصل إلى نتيجة معينة دون أن تؤيدتها بالحجج والبراهين .
- ابحث عن كافة الحقائق التي تجعل تقريرك دقيقا .
- استخدم فقرات كل منها يركز على نقطة معينة .
- لا تطبع التقرير دون مراجعة الأخطاء وتصحيحها .
- تأكد من مصادر المعلومات قبل تقديم التقرير .
- استخدم الخطوط والأشكال ونوع في نمط الخط .
- قدم تقريرك في الموعد المحدد .
- تذكر أن التقرير وسيلة اتصال هامة وقد ينسى الآخرين ما قلته ولكن لا يمكنهم نسيان ما كتبته لأنه موثق .



# تنبيهات وإرشادات في تقارير المترعين

- ركز على إرسال تقارير إلى أسرة المتبرع .
  - بعض التجار كبار السن يعاني من ضعف في النظر .
  - تأكد أن المتبرع ليس لديه الوقت لقراءة التقرير .
  - الأرقام والدلائل والرسومات مهمة في التقرير .
  - الصورة المعبرة مهمة جدا
  - لا تغالي كثيرا في التظير في التقرير .
  - بعض المتبرعين يركز على الشكل العاطفي .
  - بعض المتبرعين يركز على الحقائق والأرقام .



بِسْمِ اللَّهِ الرَّحْمَنِ الرَّحِيمِ